

[請即時發放]



醫思醫療公佈 2016/17 年度全年業績 積極拓展業務領域 帶動純利增長逾 36%

業績摘要

1. 年內訂立的銷售合約金額達 970 百萬港元，增長 44.3%
2. 收益增長 36.9% 至 965 百萬港元
3. 本公司權益股東應佔溢利為 201 百萬港元，增長 35.0%
4. 重要客戶數目達 16,200 位，增加 72.3%
5. 中國客戶貢獻收益佔比上升 11 個百分點至 25%
6. 年內集團註冊醫生人數大幅增加至 44 位
7. 每股基本盈利為 0.21 港元
8. 擬派末期股息每股 5.0 港仙及特別股息每股 7.9 港仙

(2017 年 6 月 28 日 – 香港) – 香港具領導地位的醫學美容服務提供商 – 香港醫思醫療集團有限公司 (「醫思醫療」或本「公司」，連同附屬公司，總稱本「集團」；香港聯交所股份編號：2138) 今天公佈其截至 2017 年 3 月 31 日止年度 (「財政年度」) 之全年業績。

受惠醫療服務加上年內新增健康管理服務及新併購業務收益大幅增加，令交叉銷售能力大大提升。於回顧財政年度，訂立的銷售合約金額達 970 百萬港元，較去年增長 44.3%，集團收益達 965 百萬港元，較去年度的 705 百萬港元增加 36.9%。股東應佔溢利為 201 百萬港元，較上年度增長 35.0%。董事會建議派發末期股息每股 5.0 港仙及特別股息每股 7.9 港仙。

回顧年內，醫思醫療繼續維持領先的市場地位，按收益計算，集團為香港最大的醫學美容服務提供商。集團憑藉本身優勢，於香港不斷增長的醫學美容服務市場中進一步拓展領先地位，拓寬旗下所提供的服務及產品種類，以及在大中華區及亞洲其他地區擴大業務。

拓展多元化服務

數據顯示，憑藉客戶對集團優質服務的信賴，醫思醫療將通過發掘潛在收購目標或內部擴張，把服務範圍拓展至其他醫療服務，並繼續提供最新的產品及設備，以滿足客戶持續增長的醫療需求。

集團致力推出更多產品組合並擴展服務範圍，以滿足市場需求。於 2016 年 5 月集團開設 re:HEALTH，在香港提供一站式的全方位體檢、健康產品及健康管理服務，成功為集團開拓新的收入來源。年內，集團來自**健康管理服務**的收益為 51.3 百萬港元。

此外，集團於 2016 年 10 月完成收購香港最大按摩、物理治療及其他醫療專業人員集團之一，該集團為肌肉骨骼及神經系統方面的專家；集團亦於 2016 年 11 月完成收購了一家經營醫療器械、理療消耗品及藥物的經銷商。通過該經銷商優先接觸新醫療技術、新醫療儀器及新藥品，

從而優化集團提供的服務及產品組合，把握香港及大中華區的分銷機會並令集團的業務組合更多元化。

為了提升客戶體驗及滿足香港市場對醫療美容服務不斷增長的需求，年內集團擴充旺角朗豪坊旗艦店的服務面積至 73,000 平方呎。

客戶多元化增長

截至 2017 年 3 月 31 日，集團重要客戶數目約 16,200 位，與去年同期 9,400 位比較大幅增加 72.3%，扣除亦屬重要客戶的新客戶人數，逾 66% 的重要客戶與集團擁有 3 年以上的關係。

把握中國市場商機

受惠於中國內地的平均家庭收入持續增加及生活水平不斷提高，自選醫療服務的需求將大幅增長，集團策略性地瞄準中國一線及選定二線城市的醫學美容服務市場。另外，醫療旅遊預期成為香港醫學美容行業發展的主要趨勢。除了於中國開設自營的醫療美容診所及配套的美容健康管理服務外，集團亦進一步擴展於醫療旅遊業的業務，旗下自營的旅行社將可應對一直增長的醫療旅客數目。回顧期內，來自中國內地旅客的收入佔集團整體收益大幅增加 11 個百分點至 25%。

集團目前於廣州、上海及澳門分別開設醫學美容診所，並籌備於深圳開設新的醫療美容診所，預期於 2017 年開業。集團將積極物色收購目標及在中國具備強大影響力的合作方。

內部監控

專業及安全的服務一直是醫思醫療的核心價值。集團委聘經驗豐富、訓練有素的註冊醫生提供服務，進行及監管醫療相關營運，並加入成為集團的高級管理層。集團註冊醫生人數由 2016 年 3 月 31 日的 23 位，大幅增加至 44 位。集團亦定期安排旗下註冊醫生或已接受培訓的治療師參加相關醫療培訓，時刻更新知識及技能。客戶接受療程前，集團要求註冊醫生或已接受培訓的治療師向客戶詳細解釋程序及相關風險，及以新表格取得客戶的同意。即使是非醫療服務，亦應用特定醫療標準，例如客戶在接受任何服務前，集團均會建議其諮詢註冊醫生。

醫思醫療一向以行業最高水平作為自我監管準則，並實施一系列內部控制措施，率先採納退款政策，包括七天的冷靜期，客戶可於購買任何預付套票後七日內要求全額退款，又制定投訴記錄及處理程序，以回應客戶的查詢及投訴。年內，因重大負面回饋所產生的退款金額只佔集團收益的 0.16%。

醫思醫療主席、執行董事兼行政總裁鄧志輝先生總結：「2016/17 年內業績強勁增長反映集團雄厚的實力基礎。作為香港最大型及於客戶間信譽昭著的醫學美容服務提供商，我們高度重視服務的安全標準及專業精神，所有我們提供的醫學美容療程均由龐大的註冊醫生團隊進行。集團將繼續通過實質業務，專業醫療團隊及大量忠實客戶，堅守職業道德，並利用我們的交叉銷售能力，把握市場對優質醫療服務不斷增長的需求，透過增加服務面積及診所的數目，以及將服務範圍擴大至其他醫療服務，進一步鞏固醫思醫療的市場領導地位。集團剛上市及屬於發展期，不排除投資者對這個行業及醫思醫療了解不深。我對公司發展有信心，集團將維持穩健的財務狀況，並無銀行借款，且業務發展基礎穩固，積極探索發展機會及進行擴展計劃，以兌現上市

時為投資者創造價值的承諾;雖然集團正處於高速發展階段,併購活躍,但集團現金充裕,可維持高息狀態,回報股東的支持。展望未來,就國務院總理李克強支持建設粵港澳大灣區,預計香港和澳門將在推動國家經濟發展以及提升中國的國際地位上擁有獨特優勢。集團將憑藉安全、專業及有效的一站式醫美及健康服務解決方案,配合國內源源不絕的機遇。集團將進一步提升營運效率,致力成為亞洲醫學美容業界的翹楚。」

- 完 -

關於香港醫思醫療集團有限公司

醫思醫療主要提供一站式醫學美容及健康管理服務,截至 2017 年 5 月 31 日於香港、中國及澳門擁有 38 間醫學美容診所及服務中心。集團於 2016 年度獲取香港服務名牌殊榮,並開設香港仁和體檢,提供一站式的全方位體檢、健康產品及健康管理服務。按收益計,集團是香港最大的醫學美容服務提供商。就使用於香港產生最高收益的 6 種美容藥物進行的美容注射療程次數,集團於 2012 至 2016 年度均排列香港首位。集團亦為無色牙齒矯正器隱適美 Invisalign® 2015 及 2016 年度的黑鑽供應商。集團成功打造香港知名品牌 DR REBORN,並擁有香港醫學美容服務首要提供商的美譽。

若有進一步垂詢,請聯絡

iPR 奧美公關

劉麗恩 / 劉碧思 / 徐詠妍 / 楊桂淳 / 何善彤

電話: (852) 2136 6952 / 2136 6953 / 2136 8059 / 3920 7639 / 3920 7640

傳真: (852) 3170 6606

電郵: umh@iprogilvy.com